

平成29年度 中小企業大学校受講助成

トラック運送事業者の経営者・管理者等が、中小企業大学校の経営戦略等の講座を受講することによって、経営基盤のより一層の向上を図ることを目的に実施します。

予算の範囲内で受講費用の3分の2をトラック協会が助成します。

助成対象

全国に9校ある中小企業大学校（近畿管内では関西校）の講座の中で、

- (1) トップのための経営戦略、経営計画等に関する講座
- (2) 実践的な財務管理、利益計画等に関する講座
- (3) 管理者のための人材育成、労務管理等に関する講座
- (4) 女性リーダーの能力開発等に関する講座
- (5) 情報化、システム構築に関する講座
- (6) その他物流事業に関する講座

について活用出来ます。（講座一覧は別紙のとおりです）

申込等詳細につきましては、
トラック協会（担当 國松）
までお尋ね下さい。



◇関西校 29 年度スケジュール◇

※ () 内は講座実施日

関西校

| | 1 日間 | 2 日間 | 3 日間 | 4 日間 | 長期 |
|------|--|---|--|--|---|
| 4 月 | | | <input type="checkbox"/> (18-20) 新任管理者研修 (1)= 27 頁 <input type="checkbox"/> (25-27) 顧客満足営業の実践法= 27 頁 | <input type="checkbox"/> (24-25) 組織マネジメント力の強化策④= 28 頁 | |
| 5 月 | | <input type="checkbox"/> (25-26) 海外戦略と FTA、EPA の活用 (大阪会場)= 27 頁 | <input type="checkbox"/> (9-11) 業務マネジメント力の向上策= 27 頁 <input type="checkbox"/> (10-12) 新任管理者研修 (2) (大阪会場)= 27 頁 | <input type="checkbox"/> (15-16) 組織マネジメント力の強化策⑤= 28 頁 <input type="checkbox"/> (24-25) 新規顧客開拓の実践講座④= 28 頁 | |
| 6 月 | | | <input type="checkbox"/> (5/30-6/1) 新任管理者研修 (3)= 27 頁 <input type="checkbox"/> (6/6-8) 決算書の読み方・活かし方= 27 頁 <input type="checkbox"/> (6/27-29) 営業管理者のための部下育成法= 27 頁 | <input type="checkbox"/> (20-21) 新規顧客開拓の実践講座⑤= 28 頁 | |
| 7 月 | | | <input type="checkbox"/> (19-21) 品質管理の考え方と進め方= 27 頁 <input type="checkbox"/> (25-27) 海外取引の契約実務研修= 27 頁 | <input type="checkbox"/> (4-5) 経営に活かす! 財務分析と利益計画④= 28 頁 | |
| 8 月 | <input type="checkbox"/> (4) 人と組織を成長させる業績向上型人事制度= 27 頁 | <input type="checkbox"/> (8-9) 顧客の真のニーズに応える新商品・サービスのつくり方 (1) (大阪会場)= 27 頁 | | <input type="checkbox"/> (8-9) 経営に活かす! 財務分析と利益計画⑤= 28 頁 | |
| 9 月 | | | <input type="checkbox"/> (20-22) 販売計画の立て方と管理の進め方= 27 頁 <input type="checkbox"/> (20-22) 経営基盤を強くする資金計画= 27 頁 <input type="checkbox"/> (26-28) 実践! 海外販路開拓の進め方 (大阪会場)= 27 頁 | | |
| 10 月 | <input type="checkbox"/> (20) 経営トップセミナー (1) (大阪会場)= 27 頁 | | <input type="checkbox"/> (9/27-29) 人と組織を成長させる業績向上型人事マネジメント= 27 頁 <input type="checkbox"/> (10/17-19) 問題解決の進め方= 27 頁 <input type="checkbox"/> (10/31-11/2) ネクストリーダーのための経営力向上策= 27 頁 | <input type="checkbox"/> (11-12) 組織マネジメント力の強化策④= 28 頁 <input type="checkbox"/> (24-25) 利益を産み出す業務改革・トラック運送業④= 28 頁 | <input type="checkbox"/> (2-6) 経営管理者研修①= 28 頁 |
| 11 月 | <input type="checkbox"/> (9-10) 顧客も従業員も幸せにするサービスを学ぶ= 27 頁 <input type="checkbox"/> (28) 利益を生み出す会計情報活用法 (大阪会場)= 27 頁 | | <input type="checkbox"/> (11/14-16) 組織で高めるクレーム対応力= 28 頁 <input type="checkbox"/> (11/20-22) 海外現地管理者マネジメント講座 (神戸会場)= 28 頁 | <input type="checkbox"/> (7-8) 組織マネジメント力の強化策⑤= 28 頁 <input type="checkbox"/> (21-22) 利益を産み出す業務改革・トラック運送業⑤= 28 頁 | <input type="checkbox"/> (6-10) 経営管理者研修②= 28 頁 |
| 12 月 | | <input type="checkbox"/> (13-14) 「見える化」で利益を生み出すデータ活用 (大阪会場)= 27 頁 | <input type="checkbox"/> (5-7) コスト削減のための在庫管理= 28 頁 | | <input type="checkbox"/> (4-8) 経営管理者研修③= 28 頁 |
| 1 月 | | <input type="checkbox"/> (25-26) 顧客の真のニーズに応える新商品・サービスのつくり方 (2) (京都会場)= 27 頁 | | <input type="checkbox"/> (15-16) 女性のためのマネジメント講座④= 28 頁 | <input type="checkbox"/> (22-26) 経営管理者研修④= 28 頁 |
| 2 月 | | <input type="checkbox"/> (15-16) 経営トップセミナー (2) 経営未来塾= 27 頁 | <input type="checkbox"/> (20-22) 経営判断できる幹部の思考力= 28 頁 | <input type="checkbox"/> (13-14) 女性のためのマネジメント講座⑤= 28 頁 | <input type="checkbox"/> (5-9) 経営管理者研修⑤= 28 頁 |
| 3 月 | | | | | <input type="checkbox"/> (5-9) 経営管理者研修⑥= 28 頁 |

| 1 日間コース | | | | |
|----------|----|--------|----------------------|----------|
| 受講対象 | 定員 | 受講料 | コース名 | 受講期間 |
| 経営者、経営幹部 | 20 | 16,000 | 人と組織を成長させる業績向上型人事制度 | 29. 8. 4 |
| 経営者、経営幹部 | 20 | 16,000 | 経営トップセミナー（1）（大阪会場） | 29.10.20 |
| 経営者、経営幹部 | 20 | 16,000 | 利益を生み出す会計情報活用法（大阪会場） | 29.11.28 |

| 2 日間コース | | | | |
|----------|----|--------|------------------------------------|---------------------|
| 受講対象 | 定員 | 受講料 | コース名 | 受講期間 |
| 経営者、経営幹部 | 30 | 22,000 | 海外戦略と FTA、EPA の活用（大阪会場） | 29. 5.25 ～ 29. 5.26 |
| 経営幹部、管理者 | 20 | 25,000 | 顧客の真のニーズに応える新商品・サービスのつくり方（1）（大阪会場） | 29. 8. 8 ～ 29. 8. 9 |
| 経営者、経営幹部 | 30 | 22,000 | 「顧客も従業員も幸せにするサービスを学ぶ」 | 29.11. 9 ～ 29.11.10 |
| 経営幹部、管理者 | 30 | 16,000 | 「見える化」で利益を生み出すデータ活用（大阪会場） | 29.12.13 ～ 29.12.14 |
| 経営幹部、管理者 | 20 | 25,000 | 顧客の真のニーズに応える新商品・サービスのつくり方（2）（京都会場） | 30. 1.25 ～ 30. 1.26 |
| 経営者、経営幹部 | 30 | 16,000 | 経営トップセミナー（2）経営未来塾 IoT と中小企業 | 30. 2.15 ～ 30. 2.16 |

| 3 日間コース | | | | |
|----------------------|----|--------|-------------------------|---------------------|
| 受講対象 | 定員 | 受講料 | コース名 | 受講期間 |
| 新任管理者 | 40 | 31,000 | 新任管理者研修（1） | 29. 4.18 ～ 29. 4.20 |
| 管理者、新任管理者 | 30 | 31,000 | 顧客満足営業の実践法 | 29. 4.25 ～ 29. 4.27 |
| 経営幹部、管理者 | 30 | 31,000 | 業務マネジメント力の向上策 | 29. 5. 9 ～ 29. 5.11 |
| 新任管理者 | 40 | 31,000 | 新任管理者研修（2）（大阪会場） | 29. 5.10 ～ 29. 5.12 |
| 新任管理者 | 40 | 31,000 | 新任管理者研修（3） | 29. 5.30 ～ 29. 6. 1 |
| 管理者、新任管理者 | 35 | 31,000 | 決算書の読み方・活かし方 | 29. 6. 6 ～ 29. 6. 8 |
| 経営幹部、管理者 | 30 | 31,000 | 営業管理者のための部下育成法 | 29. 6.27 ～ 29. 6.29 |
| 管理者、新任管理者 | 30 | 31,000 | 品質管理の考え方と進め方 | 29. 7.19 ～ 29. 7.21 |
| 海外事業の管理者、実務責任者、その候補者 | 20 | 31,000 | 海外取引の契約実務研修 | 29. 7.25 ～ 29. 7.27 |
| 経営幹部、管理者 | 30 | 31,000 | 販売計画の立て方と管理の進め方 | 29. 9.20 ～ 29. 9.22 |
| 経営幹部、管理者 | 20 | 31,000 | 経営基盤を強くする資金計画 | 29. 9.20 ～ 29. 9.22 |
| 海外事業の管理者、実務責任者、その候補者 | 20 | 31,000 | 実践！海外販路開拓の進め方（大阪会場） | 29. 9.26 ～ 29. 9.28 |
| 経営者、経営幹部 | 20 | 31,000 | 人と組織を成長させる業績向上型人事マネジメント | 29. 9.27 ～ 29. 9.29 |
| 管理者、新任管理者 | 30 | 31,000 | 問題解決の進め方 | 29.10.17 ～ 29.10.19 |
| 経営幹部、管理者 | 25 | 31,000 | ネクストリーダーのための経営方向上策 | 29.10.31 ～ 29.11. 2 |

| 3日間コース | | | | |
|----------------------|----|--------|-----------------------|-------------------|
| 受講対象 | 定員 | 受講料 | コース名 | 受講期間 |
| 管理者、新任管理者 | 30 | 31,000 | 組織で高めるクレーム対応力 | 29.11.14～29.11.16 |
| 海外事業の管理者、実務責任者、その候補者 | 20 | 31,000 | 海外現地管理者マネジメント講座（神戸会場） | 29.11.20～29.11.22 |
| 管理者、新任管理者 | 30 | 31,000 | コスト削減のための在庫管理 | 29.12.5～29.12.7 |
| 経営幹部 | 30 | 31,000 | 経営判断できる幹部の思考力 | 30.2.20～30.2.22 |

| 4日間コース | | | | |
|--------------|----|--------|---------------------|--|
| 受講対象 | 定員 | 受講料 | コース名 | 受講期間 |
| 管理者、新任管理者 | 30 | 35,000 | 組織マネジメント力の強化策（1） | 29.4.24～29.4.25 29.5.15～29.5.16 |
| 管理者、新任管理者 | 30 | 35,000 | 新規顧客開拓の実践講座 | 29.5.24～29.5.25 29.6.20～29.6.21 |
| 経営幹部、管理者 | 30 | 35,000 | 経営に活かす！財務分析と利益計画 | 29.7.4～29.7.5 29.8.8～29.8.9 |
| 管理者、新任管理者 | 30 | 35,000 | 組織マネジメント力の強化策（2） | 29.10.11～29.10.12 29.11.7～29.11.8 |
| 経営者、経営幹部 | 20 | 35,000 | 利益を産み出す業務改革・トラック運送業 | 29.10.24～29.10.25 29.11.21～29.11.22 |
| 女性の管理者、新任管理者 | 30 | 31,000 | 女性のためのマネジメント講座 | 30.1.15～30.1.16 30.2.13～30.2.14 |